


①  **Berechnung des Listenverkaufspreises**

Sie arbeiten in einem Möbelhaus im Verkauf. Ein Schreibtisch wird für 400,00 € eingekauft. Der Liefererrabatt beträgt 10%, während wir den Kunden 20% Rabatt bieten. Die Kunden erhalten bei frühzeitiger Zahlung 5% Skonto, der Lieferant gewährt uns 2% Skonto. Die Handlungskosten betragen 40%, als Gewinn kalkulieren wir mit 30%. Die Bezugskosten betragen 50,00 €.

Schema	%	%	Beträge

- ②  Berechnen Sie den Bezugspreis für

folgende Ware:

- Listeneinkaufspreis: 180,00 €
- Liefererskonto: 1%
- Bezugskosten: 20,00 €
- Liefererrabatt: 5%



Kalkulationsschema

Achten Sie auf die richtige Reihenfolge laut Kalkulationsschema.

- ③  Der Bezugspreis einer Ware liegt bei

648,00 €. Wie hoch ist dann der Listenverkaufspreis bei

- Kundenskonto: 5%
- Kundenrabatt: 10%
- Gewinn: 90%
- Handlungskostenzuschlag: 42%

- ④ Ordnen Sie die folgenden Begriffe richtig zu:

Bareinkaufspreis 1x

Barverkaufspreis 1x

Bezugspreis 1x

Handlungskosten 1x

Kundenrabatt 1x

Kundenskonto 1x

Selbstkosten 1x

Wenn man zum die Bezugskosten hinzurechnet, erhält man den .

Um zum Listenverkaufspreis zu gelangen, rechnet man zuerst den

hinzu, dann den .

Der Gewinn wird direkt nach den hinzugerechnet.

Der ist die Summe aus und Gewinn.